

# Account Manager

Op dit moment zijn wij op zoek naar een gedreven, ambitieuze Account Manager. Een maatschappelijke verantwoorde instelling en een groen hart is een must!

Jij bent verantwoordelijk voor het behoud en de uitbreiding van de grootzakelijke klantenportefeuille. In deze rol ben jij verantwoordelijk voor het versnellen van de groei van het bedrijf en daarmee het versnellen van de energietransitie. Heb jij ervaring in de duurzame energiebranche of een enorme interesse voor deze toekomst? Dan komen wij graag met jou in contact!

## Wat ga je doen?

- Verantwoordelijk voor het afsluiten en borgen van nieuwe contracten met partners
- Verantwoordelijk voor het realiseren van de omzet doelstellingen en het maximaliseren van de sales marge
- Signaleren van trends, onderhouden van contact met klanten en relaties naar een hoger niveau brengen
- Verantwoordelijk voor een correct klant dossier en borging van alle relevante gegevens in het systeem.
- Nauw samenwerken met de Marketing en Sales afdeling om het proces en het contact te optimaliseren

## Jij bent

- Ervaren met acquisitie;
- Commercieel gedreven en enthousiast;
- Zelfstandig;
- Overtuigend naar klant en prospect;
- Iemand met lef en doorzettingsvermogen;
- Accuraat en communiceert professioneel;
- Minimaal 20 uur tot maximaal 36 uur beschikbaar;
- Groen gedreven.

## Wij bieden

- Werk binnen jong en groeiend bedrijf met een duidelijke duurzame visie;
- Begeleiding en coaching on the job;
- Ruimte voor ideeën en input;
- Een vrije, flexibele en gezellige werksfeer;
- Enthousiaste collega's;
- Een marktconforme vergoeding.

## Geïnteresseerd?

Stuur je motivatie en CV naar  
[a.schroevers@energiepartners.com](mailto:a.schroevers@energiepartners.com)

**ENERGIEPARTNERS** 

**EnergiePartners** • Smart Business Park - Kanaalweg 16G  
Gebouw A4 | 3526 KL Utrecht • [www.energiepartners.com](http://www.energiepartners.com)

